

Grille d'écoute

« Demain ma planète, j'en prends soin aujourd'hui »

Interview de Jeanne Zerner et Fabienne Oudart, à propos de l'étal solidaire

2^{ème} partie de l'émission : vendre du bio à un prix accessible pour tous

L'étal solidaire est un **modèle de « circuit court »**, c'est-à-dire qu'il n'y a pas ou peu de personnes qui travaillent entre le producteur et ses clients. On parle de **vente directe**. Dans un circuit commercial classique, il existe de nombreux **intermédiaires**. L'industrie agro-alimentaire peut transformer un produit, le conditionner et l'emballer, les transporteurs acheminent les produits depuis les champs jusqu'aux usines, puis des usines aux magasins des revendeurs ou des commerces (enseigne de grande distribution, petit commerçant...). Chaque intermédiaire doit être payé, donc le prix des produits augmente à chaque étape.

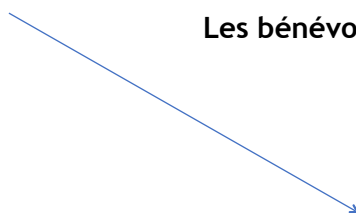
Pouvez-vous expliquer ce que signifie vendre à « prix coûtant » ? :

.....
.....

Dans le schéma suivant, qui transporte la production ? Qui emballe ? Qui commande et organise ?

Un producteur bio de
Barastre dans le Pas de Calais

.....



Les bénévoles sur les points de vente à Ivry

.....
.....

Cité Pierre et Marie Curie

Tracterie

Place Voltaire

Ivry-Port : maison de quartier

Monmousseau : maison de quartier

Les bénévoles de l'association à Ivry

.....
.....

Débat en classe : après l'écoute de l'émission, vous pouvez réfléchir à l'importance des bénévoles pour permettre de rémunérer correctement l'agriculteur et pour offrir des produits bio à des prix accessibles. Que pensez-vous de ce modèle ?